

# En Centroamérica se transaron US\$10.000 millones por fusiones y adquisiciones en los últimos 4 años

 [www.revistasumma.com/en-centroamerica-se-transaron-us10-000-millones-por-fusiones-y-adquisiciones-en-los-ultimos-4-anos/](http://www.revistasumma.com/en-centroamerica-se-transaron-us10-000-millones-por-fusiones-y-adquisiciones-en-los-ultimos-4-anos/)

Editor Summa

6 abril,  
2016

## Cada vez hay un mayor número de compradores del exterior que se interesan por mercados de alto crecimiento como el centroamericano

### Carolina Barrantes

En Centroamérica se transaron más de US\$10.000 millones en los últimos 4 años por motivo de la fisión y adquisición de empresas, monto que llegó a alcanzar los US\$40.000 millones si se analizan los datos de la última década.

La mayoría de los procesos se realizaron en Costa Rica seguido de Panamá, naciones que tienen un riesgo país mucho más bajo que sus vecinos del norte de Centroamérica, de acuerdo con Franz Lara, Managing Director de Capital Financial Advisors.

Lara brindó una conferencia en el evento Capital Summit 2016 que se realizó en territorio costarricense hoy, y aseguró que las fusiones y adquisiciones son una herramienta que “usan las empresas para crecer más rápidamente, entrar en mercados nuevos, atacar nuevos segmentos, o bien para deshacerse de activos que no son parte integral o core de su negocio”.

El porcentaje de las fusiones y adquisiciones que se realizó entre empresas centroamericanas se redujo a un 46% según un último estudio realizado, cuando históricamente esos índices estuvieron entre 50% y 60%.

Esa reducción lo que indica es que “cada vez hay un mayor número de compradores del exterior que se interesan por mercados de alto crecimiento como Centroamérica, que a pesar de sus riesgos, representa oportunidades interesantes de crecimiento y expansión”, afirmó Lara.

Costa Rica y Panamá son históricamente los países en donde se ha desarrollado un mayor número de negocios que llegan ya a tamaños de medianos a grandes y que son vendibles, según el funcionario.

Sin embargo, Lara aclaró que “esto no quiere decir que en Guatemala (por ejemplo) no haya empresas medianas o grandes, porque sí las hay y muy grandes, pero su liquidez o atractivo para compradores potenciales se ve disminuido por la inseguridad jurídica, la inseguridad física y la inestabilidad política cuando se compara con Costa Rica o Panamá”.

Las expectativas para 2016 son positivas, ya que las transacciones que se están realizando en la región van a buen ritmo, quizás similar a 2015, concluyó Lara.